

Anveo Mobile Sales App

Offlinenutzung von Dynamics 365 Business Central für den Vertrieb



Die Anveo Group entwickelt Lösungen, um Geschäftsprozesse in mittelständischen Unternehmen zu verbessern, die mit der ERP-Lösung Microsoft Dynamics 365 Business Central (ehemals Dynamics NAV/Navision) arbeiten. Der Fokus liegt hierbei auf horizontalen Lösungen als Erweiterungen für Microsoft Dynamics, die von Microsoft Dynamics Partnerunternehmen eigenständig in Projekten eingesetzt werden können.

IHRE HERAUSFORDERUNG OHNE DIE APP

Durch die oft begrenzte Netzabdeckung ist der Zugriff über das mobile Internet auf Microsoft Dynamics 365 Business Central (ehemals Dynamics NAV/Navision) schwierig. Für die Mitarbeitenden im Außendienst ist die Eingabe von Gesprächsberichten, neuen Angeboten oder Aufträgen von unterwegs nicht möglich, sodass es zu einer unnötigen doppelten Bearbeitung kommt. Außerdem können sie von unterwegs nicht zuverlässig auf Kundendaten, Verkaufszahlen und Verkaufsaufträge zugreifen und leiden somit unter falschen oder unvollständigen Informationen.

DIE LÖSUNG: ANVEO MOBILE SALES APP

Mit der Mobile App von Anveo ist Ihr Microsoft Dynamics 365 Business Central (ehemals Dynamics NAV/Navision) immer einsatzbereit – auch offline (laufende Synchronisation). Die Folgen: Die Produktivität wird erhöht, Fehler werden vermieden und Ihre Mitarbeitenden profitieren von einer deutlich besseren Nutzererfahrung.

Diese Anveo Mobile Sales App macht Microsoft Dynamics 365 Business Central (ehemals Dynamics NAV/Navision) mobil. Das Arbeiten von unterwegs ist damit problemlos möglich – offline und unabhängig von der Netzabdeckung.

Mit der mobilen Anbindung greifen sie direkt auf Kundendaten, Aufträge und Preise digital zu. Außerdem kann das Verkaufsgespräch digital unterstützt werden (z. B. durch digitale Produktkataloge, gemerkte Artikel, gemeinsame Auftragsanlage).

VERGLEICH: ANVEO MOBILE APP VS. SYSTEM-STANDARD

<i>Kriterium</i>	<i>Systemstandard</i>	<i>Anveo Mobile App</i>
<i>Offlinefähiges Arbeiten</i>	–	✓
<i>Echte App (Fokus: Bedienung, Responsivität)</i>	– (mobil angezeigt Webseite)	✓ (für iOS, Android, Windows)

VORTEILE DER ANVEO MOBILE APP



Erhöhung der Auftragswerte



Zeitersparnis



Kunden-
zufriedenheit

ANVEO MOBILE SALES APP IM ÜBERBLICK

Funktionen

Offlinenutzung von Microsoft Dynamics 365 Business Central oder Dynamics NAV auf dem Tablet oder Smartphone

Push-Benachrichtigungen für neue Informationen zu einem Kunden

Erstellung von Angeboten und Aufträgen inkl. Gesprächsbericht und digitaler Unterschrift

übersichtliche Darstellung aller Kunden- und Artikeldaten

lokale Preisberechnung (auch offline)

digitaler Produktkatalog

Kompatibilität

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Microsoft Dynamics NAV




Preis

Auf Anfrage (eine pauschale Nennung des Preises ist nicht möglich, da dieser von individuellen Anforderungen abhängt.)

Änderungen und Irrtümer sind vorbehalten.

SIND SIE VON DER ANVEO MOBILE APP BEGEISTERT?

Lernen Sie die Anveo Mobile App kennen! Folgendes können wir Ihnen anbieten:

-  Beratung
-  Live-Demo
-  Testversion

Unsere Fachleute beraten Sie, schicken Ihnen Zugangsdaten zu Ihrem persönlichen Testsystem und/oder führen Sie in ca. 30 Minuten unverbindlich in das Tool ein und zeigen individuelle Potenziale für Ihr Unternehmen auf. Überzeugen Sie sich auch gerne auf [unserer Webseite](#) davon, dass wir das richtige Partnerunternehmen für Ihr Vorhaben sind.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!



Telefon

+49 (0) 251 91 79 96 – 0



E-Mail

info@anaptis.com